

Armin Steinbach
Anne van Aaken

Ökonomische Analyse des Völker- und Europarechts

Mohr Siebeck

Inhaltsübersicht

Vorwort	V
Inhaltsverzeichnis	IX
Abkürzungsverzeichnis	XV
1. Kapitel: Grundlagen	1
I. Methodische Stellung und Aufgaben der ökonomischen Analyse des Rechts	4
II. Ökonomische Analysemethoden	35
III. Ausrichtung einer ökonomischen Analyse des Völker- und Europarechts	53
2. Kapitel: Ökonomische Analyse von Institutionen und Organisationen	68
I. Ökonomie und internationale Kooperation	68
II. Theorie supranationaler Entscheidungen	86
III. Rechtsquellen	112
3. Kapitel: Inhaltliche Referenzgebiete	147
I. Europäischer Binnenmarkt	147
II. Fiskalpolitik in der Währungsunion	158
III. Europäisches Wettbewerbsrecht	173
IV. Wirtschaftsvölkerrecht	190
V. Europäisches und internationales Umweltrecht	220
VI. Krieg und Frieden	226
VII. Menschenrechtsschutz	238
Schlagwortverzeichnis	257

Inhaltsverzeichnis

Vorwort	V
Inhaltsübersicht	VII
Abkürzungsverzeichnis	XV
1. Kapitel: Grundlagen	1
I. Methodische Stellung und Aufgaben der ökonomischen Analyse des Rechts	4
1. Grundzüge der ökonomischen Analyse des Rechts	5
a) Verhaltensannahmen	6
aa) Theorie der Rationalen Wahl	6
bb) Verhaltensökonomie	9
(1) Kognitive Abweichungen vom Rationalverhalten	11
(2) Motivationale Abweichungen vom Rationalverhalten	15
b) Normative Aussagen	17
aa) Allokationseffizienz	18
(1) Pareto-Kriterium	18
(2) Kaldor-Hicks-Kriterium	19
bb) Verfassungsökonomische Konsentstheorie	21
cc) Der Fähigkeitenansatz von Amartya Sen	22
dd) Human Development Index und Sustainable Development Goals	24
ee) Entscheidungstheorie oder ein formales Konzept der Effizienz	26
2. Erkenntnistheoretischer Trialismus	29
a) Wissenschaftstheoretische Aussagen in der Ökonomik	29
b) Erkenntnistrialismus in der Rechtswissenschaft	31
3. Grenzen der ökonomischen Analyse des Rechts	33
II. Ökonomische Analysemethoden	35
1. Preistheorie	35

2. Theorie der Verfügungsrechte	35
3. Transaktionskostenanalyse	37
4. Ökonomische Vertragstheorie	39
5. Prinzipal-Agenten-Theorie	42
6. Spieltheorie	44
7. Öffentliche Güter, Allmendegüter und Externalitäten	49
8. Neue Politische Ökonomie	52
III. Ausrichtung einer ökonomischen Analyse des Völker- und Europarechts	53
1. Methodologischer Individualismus vs. Staat als eigenständiger Akteur	53
2. Verwandte Denkschulen in den Internationalen Beziehungen	55
a) Rationalismus	56
b) Konstruktivismus	59
c) Verhaltensökonomische Ansätze	60
d) Konstitutionalisierung	65
2. Kapitel: Ökonomische Analyse von Institutionen und Organisationen	68
1. Ökonomie und internationale Kooperation	68
1. Warum Staaten kooperieren – typisierender Überblick über Kooperationsmotive	69
a) Entwicklung und Bereitstellung einer völkerrechtlichen Grundordnung	70
b) Bereitstellung kollektiver Güter	70
c) Beseitigung oder Förderung externer Effekte	72
d) Anerkennung von Verfügungsrechten („property rights“)	73
e) Ermöglichung von Tauschhandel	74
f) Nutzung von Größenvorteilen	75
2. Woran scheitert Kooperation?	76
3. Formen von (Nicht-)Kooperation	78
a) Unilateralismus	79
b) Pluri- statt Multilateralismus	82
c) Soft Law versus hard Law	83

II. Theorie supranationaler Entscheidungen	86
1. Staaten als Akteure	87
a) Wettbewerb der Staaten	87
b) Völkerrechtliches Selbstbestimmungsrecht	90
c) Institutionelle Kongruenz und dezentrale Aufgabenwahrnehmung	91
d) Relevanz der Binnenstruktur	92
2. Internationale Organisationen	95
3. Internationale Gerichte	97
a) Warum Internationale Gerichte?	98
b) Institutionelle Ausgestaltung der Gerichte	101
c) Befolgung der Urteile	102
4. Die Europäische Union	104
a) Europäischer Rat und Ministerrat	105
b) Parlament	107
c) Kommission	109
d) Europäische Zentralbank	110
e) Europäischer Gerichtshof	110
III. Rechtsquellen	112
1. Völkerrechtsquellen	112
a) Völkervertragsrecht	113
aa) Spieltheoretische Situationen	114
bb) Befolgung völkerrechtlicher Verträge	115
cc) Universalität vs. Integrität	123
(1) Flexibilisierung der Vertragsmaterie	123
(2) Rationales Vertragsdesign	124
(3) Vorbehalte	125
(4) Verhaltensökonomie und Vertragsdesign	126
b) Gewohnheitsrecht	127
aa) Allgemeinheit der Staatenpraxis	128
bb) Kodifizierung von Völkergewohnheitsrecht	129
cc) „Compliance“ mit Völkergewohnheitsrecht	129
2. EU-Rechtsquellen	131
a) EU-Primärrecht	131
aa) Kompetenzzuweisung und Prinzip der begrenzten Einzelermächtigung	132
bb) Subsidiaritätsprinzip	134
cc) Gegenseitige Anerkennung	136
dd) Harmonisierung	138
b) EU-Sekundärrecht	139

aa) Blickwinkel der politischen Ökonomie auf die Rechtsetzung . . .	139
(1) Rechtssetzungsverfahren als Tauschgeschäft	139
(2) Anreizstruktur der Akteure	140
(3) Spielsituationen auf EU-Ebene	143
bb) Haftung für rechtswidriges Sekundärrecht	145
3. Kapitel: Inhaltliche Referenzgebiete	147
I. Europäischer Binnenmarkt	147
1. Ökonomische Integration	147
2. Grundfreiheiten	149
a) Warenverkehrsfreiheit	150
b) Dienstleistungsfreiheit	151
c) Arbeitnehmerfreizügigkeit und Niederlassungsfreiheit	153
d) Kapitalverkehrsfreiheit	156
II. Fiskalpolitik in der Währungsunion	158
1. Verschuldung und staatliche Organisationsprinzipien	160
a) Verschuldensanreize in Föderalstaaten	161
b) Verschuldensanreize in Bundesstaaten	162
2. Anreizinstrumente zur Haushaltskonsolidierung in föderalen und bundesstaatlichen Staatsordnungen	163
3. Euro-Zone und Schuldenbegrenzung	165
a) Nachteile des Schuldenlimitierungs-Ansatzes	166
aa) SWP und die Internalisierung von externen Effekten	167
bb) SWP und das Zeitinkonsistenzproblem	168
b) No-Bailout-Prinzip und das Verbot monetärer Staatsfinanzierung	169
4. Europäische Finanzverfassung	171
III. Europäisches Wettbewerbsrecht	173
1. Allgemeine wirtschaftspolitische Ausrichtung des EU-Rechts	173
2. EU-Beihilferecht	175
a) Rechtliche und ökonomische Maßstäbe beihilferechtlicher Kontrolle	175
b) Ökonomische Ratio von Beihilfen	176
3. Kartell-, Missbrauchs- und Fusionsregulierung	179
a) Kartellverbot	179

aa) Gesetzliche Merkmale	180
bb) Durchsetzung und Sanktionen	182
b) Verbot des Missbrauchs einer marktbeherrschenden Stellung	184
c) Fusionskontrolle	185
4. Der „more economic approach“ im Wettbewerbsrecht	186
5. Die Kritik am „more economic approach“	188
IV. Wirtschaftsvölkerrecht	190
1. Welthandelsrecht	190
a) Ökonomik des Welthandels	190
b) Theorie der komparativen Kostenvorteile	190
c) Modifikationen und Kritik an der klassischen Theorie	191
d) Einsatz handelspolitischer Instrumente	193
2. Das Recht der Welthandelsorganisation (WTO)	195
a) Die Frage der Selbstbindung	195
b) Zentrale Rechtsprinzipien der WTO	197
aa) Meistbegünstigungsprinzip und Inländerbehandlung	198
bb) Reziprozität	199
c) Das WTO-Streitbeilegungsverfahren	200
aa) Umsetzung der WTO-Streitbeilegungsentscheidungen	201
bb) Die Schadensberechnungsmethode der WTO-Schiedsrichter ..	203
3. Anti-Dumping	205
a) Wirkung von Dumping	206
b) Dumpingfeststellung	206
c) Schädigungsanalyse	208
d) Antidumpingzölle	209
4. Subventionen	210
a) Subventionsfreier Markt als öffentliches Gut	210
b) Subventionen unter dem WTO-Recht	211
5. Investitionsschutzrecht	213
a) Geschichte und Inhalt von Investitionsschutzverträgen	214
b) Ökonomische Sichtweisen auf Investitionsschutzverträge	216
V. Europäisches und internationales Umweltrecht	220
1. Europäischer Zertifikatehandel	221
2. Globaler Klimaschutz	223

VI. Krieg und Frieden	226
1. Friedenssicherungs- und Konfliktrecht	227
a) Geschichte und Inhalt	227
b) Ökonomische Analyse des Friedenssicherungsrechts	231
2. Abrüstung	232
a) Inhalte der Abrüstungsverträge	232
b) Ökonomische Analyse der Abrüstungsverträge	234
3. Terrorismusbekämpfung und neuere Probleme	236
VII. Menschenrechtsschutz	238
1. Globale Menschenrechtsverträge	239
2. Regionale Menschenrechtsverträge	242
a) Die Europäische Menschenrechtskonvention	243
b) Die Amerikanische Menschenrechtskonvention	245
c) Die Afrikanische Charta der Rechte der Menschen und Völker	247
3. Menschenrechtsverträge aus sozialwissenschaftlicher Perspektive	248
a) Empirische Befunde zum Zusammenhang von Menschenrechts- verträgen und -lage	249
b) Rationalwahltheorie	250
c) Konstruktivistische Ansätze	254
Schlagwortverzeichnis	257