Jürgen Janovsky/Carsten Gerlach/ Thomas Müller-Schwemer

Innovationen erfolgreich kommerzialisieren

Geschäftsfeldentwicklung in Technologiebranchen

2016 Schäffer-Poeschel Verlag Stuttgart

Inhaltsverzeichnis

Einleitu	ing			
1.1	Die zentralen Botschaften im vorliegenden Buch			
1.2	Wichtigste Termini, Schwerpunktsetzungen und Vorgehen			
Beiträge aus der Literatur zu Erfolgsfaktoren				
im Inno	ovationsmanagement			
2.1	Einführung			
2.2	Erfolgsfaktor Strategie			
2.2.1	Strategiedimensionen im Innovationsprozess			
2.2.2	Die Relevanz für das Innovationspotenzial			
2.2.3	Gestaltungsansätze			
2.3	Erfolgsfaktor Topmanagement-Support			
2.3.1	Beschreibung			
2.3.2	Die Relevanz für das Innovationspotenzial			
2.3.3	Gestaltungsansätze			
2.4	Erfolgsfaktor Projektmanagement			
2.4.1	Beschreibung			
2.4.2	Die Relevanz für das Innovationspotenzial			
2.4.3	Gestaltungsansätze			
2.5	Erfolgsfaktor Netzwerke			
2.5.1	Beschreibung			
2.5.2	Die Relevanz für das Innovationspotenzial			
2.5.3	Gestaltungsansätze			
2.6	Erfolgsfaktor Informationsversorgung			
2.6.1	Beschreibung			
2.6.2	Die Relevanz für das Innovationspotenzial			
2.6.3	Gestaltungsansätze			
2.7	Erfolgsfaktor Kultur			
2.7.1	Beschreibung			
2.7.2	Die Relevanz für das Innovationspotenzial			
2.7.3	Gestaltungsansätze			
2.8	Empfehlungen aus der Literatur im Spiegelbild praktischer			
	Anwendung			
2.8.1	Erfolgsfaktor Strategie: Typische Probleme in der Praxis			
2.8.2	Erfolgsfaktor Topmanagement-Support:			
	Typische Probleme in der Praxis			

	2.8.3	Erfolgsfaktor Projektmanagement: Typische Probleme	48
	2.8.4	Erfolgsfaktor Netzwerke: Typische Probleme in der Praxis	49
	2.8.5	Erfolgsfaktor Informationsversorgung:	.,
	2.0.5	Typische Probleme in der Praxis	51
	2.8.6	Erfolgsfaktor Kultur: Typische Probleme in der Praxis	54
	2.9	Folgerungen: Gründe für die mangelnde Umsetzung	
	2.9	von Knowledge in Know-how	58
		von Monteage in Maior Man /	,,,
3	Einblick	se in das Innovationsmanagement international	
	führend	ler Technologiekonzerne	63
	3.1	Einführung	63
	3.2	Die zentralen Erkenntnisse im Überblick	66
	3.3	Befunde aus den Interviews	67
	3.3.1	Erkenntnisse zu den Erfolgsfaktoren aus der Literatur	67
	3.3.2	Einblicke in das generelle Innovationsmaπagement	73
	3.4	Erkenntnisse aus der schriftlichen Befragung	81
	3.5	Folgerungen: Innovationsmanagement als Gravitationszentrum	
		organisatorischer Spannungsfelder	87
	3.6	Persönliche Berichte der Interviewpartner	94
		Bericht 1: Dr. Paolo Bavaj	95
		Bericht 2: Dr. Anette Brüne	97
		Bericht 3: Armin Czeppel	99
		Bericht 4: Thomas Eisenbarth	101
		Bericht 5: Dr. Marcella Gagliardo	~1 03
		Bericht 6: Dr. Michael Heckmeier	105
		Bericht 7: Dr. Roman Maisch	107
		Bericht 8: Dr. Reiner Mauch	108
		Bericht 9: Dr. Peter Nagler	110
		Bericht 10: Dr. Patrick Planing	112
		Bericht 11: Dr. Arndt Schlosser	113
		Bericht 12: Burkhard Straube	115
		Bericht 13: Peter Vanacker	116
4	Pain Po	int Driven Innovation Management	119
•	4.1	Organisatorischer Rahmen	120
	4.1.1	Markt - und Kundenorientierung	121
	4.1.2	Aufbauorganisatorische Regelungen	133
	4.1.3	Organisationskulturelle Rahmenbedingungen	136
	4.1.4	Manager und Mitarbeiter	141
	4.2	Scouting neuer Märkte und Geschäftsfelder	149
	4.2.1	Herausforderungen des Markt- und Geschäftsfeld-Scouting	149
	4.2.2	Suchprofil und Fähigkeitsprofil	152
	4.2.2	Identifikation von Chancenfeldern durch Outside-in	155

5	Zusam	menfassung und Fazit	195
	4.3.7	Auslizensierung: Wertbasierter Prozess der Auslizensierung von Technologien/Patenten	188
	4.3.7	Geschäftsfeld	186
	4.3.6	Markteintritt: Gewinnung erster Kunden im neuen	
	4.3.5	Business Launch: Kommerzialisierungsplanung	184
		beobachtung zum integralen Bestandteil der Wertschöpfungs- kette	182
	4.3.4	partnern	179
		fähigen Produkt- und Leistungsangebots mit Wertschöpfungs-	
	4.3.3	Wertschöpfungs-Ecosystem: Realisierung eines wettbewerbs-	
		Aufbau versus externer Aufbau des Start-ups	173
	4.3.2	Organisation für das Geschäftsfeld: Unternehmensinterner	
		zur unternehmerischen Markteintrittsplanung	172
	4.3.1	Perspektivwechsel: Von der strategischen, globalen Sicht	
	4.3	Kommerzialisierung	170
	4.2.5	Business Design	161
	4.2.4	Bewertung von Business Opportunities	158

Literaturverzeichnis

Stichwortverzeichnis

Über die Autoren

Inhaltsverzeichnis

VII

201

211

215

25