

Richard H. Thaler
Cass R. Sunstein

Nudge

Wie man kluge
Entscheidungen anstößt

Aus dem Amerikanischen von
Christoph Bausum

Ullstein

Inhalt

Einleitung	9
TEIL 1: Humans und Econs	29
Von systematischen Fehlern und falschen Annahmen	31
Der Versuchung widerstehen	61
Der Herde folgen	79
Wann brauchen wir einen Nudge?	106
Entscheidungsarchitektur	118
TEIL 2: Geld	145
Save More Tomorrow	148
Investmententscheidungen	167
Kredite	182
TEIL 3: Gesellschaft	197
Privatisierte Sozialversicherungen à la Smörgäsbord	199
Reformen im Gesundheitssystem	216
Ein Nudge kann Leben retten: Mehr Organspender	240
Umweltschutz	251
Die Privatisierung der Ehe	275
TEIL 4: Ausblicke und Einwände	295
Ein Dutzend Nudges	297
Einwände	308
Der echte Dritte Weg	331

Nachwort: Die Finanzkrise von 2008

335

Anmerkungen

343

Bibliographie

353

Danksagung

379

Register

381