Hans Lichtsteiner Markus Gmür Charles Giroud Reinbert Schauer

Das Freiburger Management-Modell für Nonprofit-Organisationen

8. Auflage



Unter Mitarbeit von:

Peter Schwarz Robert Purtschert Urs Bumbacher Andreas Kattnigg Guido Kaufmann Claus Philippi

Haupt Verlag

Inhalt

Ab	bildun	gsverzeichnis	11
Gr	undlag	en zum Management von NPO	15
	Abgren	zung und Charakteristika der privaten NPO	15
	Zur Bet	riebswirtschaftslehre von NPO	29
	Entwick	klungslinien im NPO-Management	33
0.	Das	Freiburger Management-Modell für NPO	35
	0.1	Zweck und Stellenwert des Modells	35
	0.2	Sichtweisen der NPO als Ausgangspunkt der delbildung	36
	0.2.1	Die NPO als System	36
	0.2.2		41
	0.2.3	Die NPO als mikropolitische Arena	45
	0.2.4	Die NPO als Dienstleistungsbetrieb	49
	0.2.5	Die NPO als Werte- und Kulturgemeinschaft	52
	0.2.6	Die NPO als strategisches Projekt	54
	0.2.7	Die NPO als lernender Organismus	56
	0.3	Die Aufbaulogik des Management-Modells	62
	0.4	Inhaltliche Gliederung und Ordnungsraster des Modells	6 5
1.	Syste	em-Management	71
	1.1	Grundlagen	71
	1.1.1	Die Konzeption von Management	71
	1.1.2		
	1.1.3		
	1.1.4	Führung durch Zielvereinbarung und nach dem Ausnahmeprinzip	92

	٠ يا	
1.2 W	Fillensbildung und -sicherung	97
1.2.1	Strukturelle und prozessuale Aspekte	97
1.2.2	Methoden und Verfahren der Willensbildung	101
1.2.3	Kontrolle	103
1.3 St	euerung 1: Die Planung	104
1.3.1	Die Begriffe "Steuerung" und "Planung"	104
1.3.2	Aufbau des formalen Planungssystems	106
1.3.3	Management-Instrumente auf den drei Planungsebenen	107
1.3.4	Markt- und Staatssteuerung als Ergänzung zur NPO-Autonomie	114
1.3.5	Instrumente, Methoden der Steuerung, Planung und Kontrolle	116
1.4 Sı	reuerung 2: Das Controlling	123
1.4.1	Begriff und Inhalt des Controllings	123
1.4.2	Begriff und Inhalt des Controllings Instrumente des Controllings Das Rechnungswesen als Informations, und Steuerungsinstrument	124
1.4.3	Das Rechnungswesen als Informations- und Steuerungsinstrument	126
1.4.4	Organisatorische Eingliederung der Controlling-Funktion	137
1.4.5	Rahmenbedingungen für einen effektiven Controlling-Einsatz in NPO	138
1.5 S	teuerung 3: Das Qualitätsmanagement (QM)	139
1.5.1	Begriffe, Überblick	139
1.5.2	Qualitätssteuerung (Planung und Kontrolle)	141
1.5.3	Operatives qualitätsorientiertes Prozess-Management	143
1.5.4	Qualitätsorganisation	145
1.6 F	ührung und Motivation	148
1.6.1	Führung und Macht	149
1.6.2	Die Geführten und ihre Motivation	154
1.6.3	Führungsverhalten und Führungserfolg	158
1.7 C	Organisation	166
1.7.1	Der Organisationsbegriff	166
1.7.2	Typen der Aufbauorganisation von NPO	172
1.7.3	Realisationseinheiten, insbesondere NPO-Betriebe	178

ţ

	1.8	Innovation	185
	1.8.1	Anpassungs-, Veränderungs- und Innovationsprozesse	185
	1.8.2	Change-Management: Die Gestaltung von Innovationsprozessen	187
	1.8.3	Konferenzarbeit mit Grossgruppen	191
	1.8.4	Projekt-Management	192
2.	Mar	keting-Management	195
	2.1	Grundlagen des Marketing-Managements	195
	2.1.1	Grundzüge des Profit-Marketings	195
	2.1.2	Austauschbeziehungen der NPO	197
	2.2	Der Marketing-Ansatz für NPO	204
	2.2.1	Übertragung und Ausweitung des Profit-Marketings	
	2.2.2	Marketing-Philosophie und Marketing-Leit in NPO	204
	2.2.3		206
	2.3	Marketing-Konzept	208
	2.3.1	Aufbau und Inhalt des Konzepts	208
	2.3.2	Gesamtpositionierung der Organisation: CI und COOPI	211
	2.3.3	Marketing-Einsatzbereiche	214
	2.4	Marketing-Planung	223
	2.4.1	Vom Konzept zur Planung	223
	2.4.2	Die Marketing-Planungssequenz	223
	2.4.3	Der NPO-Marketing-Mix: Die Marketing-Instrumentenbatterie	225
3.	Ress	ourcen-Management	229
	3.1	Grundlagen	
	3.2	Mitglieder	231
	3.2.1	Mitgliederrollen	231
	222	Mativation aux Rollenithernahme	234

3.3 Ehrenamtliche	237			
3.3.1 Charakteristische Merkmale des Ehrenamts	237			
3.3.2 Die Gestaltung effizienter und attraktiver Ehrenamtsarbeit	238			
3.3.3 Abweichungen vom Idealtyp des Ehrenamts	239			
3.3.4 Professionalisierung der ehrenamtlichen Führungsarbeit	240			
3.4 Hauptamtliches Management	244			
3.5 Hauptamtliche Mitarbeiter	245			
3.6 Freiwillige Helfer	251			
3.7 Finanzmittel	252			
3.7.1 Überblick	252			
3.7.2 Güterart	252			
3.7.2 Güterart	254			
3.7.4 Finanzgeber	255			
3.7.5 Finanzierungsmittel	255			
3.7.6 Finanzierungsstrategien	261			
3.8 Sachmittel und Administration				
3.9 Kooperationen	265			
3.9.1 Dach- und Spitzenverbände	266			
3.9.2 Arbeitsgemeinschaften	267			
3.9.3 Kooperative Betriebe	267			
4. Nachwort	269			
5. Verzeichnis der zitierten und weiterführenden Literatur	271			
Sachregister	275			
A				