## Performance Measurement

- Konzepte, Fallstudien und Grundschema für die Praxis -

2., völlig überarbeitete Auflage

von

Prof. Dr. Ronald Gleich

EBS Business School
EBS Universität für Wirtschaft und Recht i.Gr.

Unter Mitarbeit von Dr. Anna Quitt und Arnd Görner

Verlag Franz Vahlen München

## Inhaltsverzeichnis

Vo	orwo	rt zur	2. Auflage	V
Vo	orwo	ort zur	1. Auflage	VII
In	halt	sübersi	icht	ΙX
Αl	bkür	zungsv	verzeichnis	XIX
1	Einl	eitung		3
2	Perf	orman	ice Measurement als Steuerungsansatz	9
	2.1	für in	ichen der traditionellen Kennzahlentheorie und Ansatzpunkte novative Steuerungskonzepte	9
		2.1.2	Kennzahlentheorie	9
		2.1.3	konzepte	'' 11 16
	2.2	Perfor	mance Measurement als neuer Steuerungsansatz im Überblick.	17
3	Gru	ındlage	en des Performance Measurement	23
	3.1		te eines Performance Measurement	· 23
		3.1.2	dungs- und Planungssystem	24
		212	zahlenpflege	25 25
		3.1.3	Festlegungen zur Leistungsmessung und Abweichungsanalyse. Verbindung zu einem Performance Management	23 26
			Kopplung an das betriebliche Anreizsystem und das Reporting	27
		3.1.6		28
		3.1.7	Auswahl und Beschreibung unterstützender Instrumente	29
	3.2	Aufba	au eines Performance Measurement und Ablauforganisation	30
	3.3		tige Anknüpfungspunkte in der Betriebswirtschafts- und	
			Performance Measurement und Controlling bzw. Management	30
		2 2 2	Control-Konzepte	31
			Performance Measurement und Agency-Theorie	33
			der deutschen Betriebswirtschaftslehre	35
			3.3.3.1 Der Leistungsbegriff im Rechnungswesen	38

	3.3.3.2 Der produktionswirtschaftliche Leistungsbegriff	39
	3.3.3.3 Synopse: Zusammenführung der Leistungsbegriffe im	
	Performance Measurement	40
3.3.4	Performance Measurement und Fair Value-Bewertung	41
	3.3.4.1 Fair Value-Bewertung in der Rechnungslegung nach	
	IAS/IFRS	41
	3.3.4.2 Auswirkungen der Fair Value-Bewertung auf	
	finanzielle Performance Measurement-Größen	42
	3.3.4.3 Indirekte Auswirkungen der Fair Value-Bewertung	
	auf das Performance Measurement-Konzept	44
3.3.5	Performance Measurement im Kontext des Intellectual Capital	
	Management	48
	3.3.5.1 Intellectual Capital – Diskussion der Begrifflichkeiten.	48
	3.3.5.2 Bewertung von Intellectual Capital	49
	3.3.5.3 Übersicht über Intellectual Capital Management-	
	Konzepte	52
	3.3.5.4 Zukünftiges Potenzial in der Intellectual Capital	
	Forschung	54
3.3.6	Performance Measurement und neue betriebswirtschaftliche	
	Instrumente	55
3.3.7		58
	3.3.7.1 Die zunehmende Bedeutung von Innovationen	58
	3.3.7.2 Der Begriff ,Innovation' – Eine kontroverse Diskussion	59
	3.3.7.3 Besonderheiten von Innovationen und Innovations-	
	leistung	60
	3.3.7.4 Innovationsorientiertes Performance Measurement	61
1 Konzepte	des Performance Measurement	67
-		69
	epte von Wissenschaftlern und der Beratungspraxis	69
	Data Envelopment Analysis	70
	Balanced Scorecard	70
4.1.3	4.1.3.1 Idee und Grundlagen des Konzeptes	74
	4.1.3.1 Idee und Grundragen des Konzeptes	/ 7
		76
•	applikationen	70 77
	4.1.3.4 Einführung und Anwendungsbeispiel	80
		82
414	4.1.3.5 Kritische Würdigung	82
4.1.4		82
4.1.5	Productivity Measurement and Enhancement System (ProMES)	85
117	Performance Measurement Model	86
		87
4.1.7	•	87 87
	4.1.7.1 Grundkonzept der Performance Pyramid	87 89
A 1 0	4.1.7.2 Aufbau und Anwendung der Performance Pyramid Quantum Performance Measurement-Konzept	90
4.1.8	Quantum refformance Measurement-Konzept	フリ

	Inhaltsverzeichnis	XII
	4.1.9 Ernst & Young Performance Measurement-Konzept         4.1.10 Business Management Window         4.1.11 SCOR-Modell         4.1.12 Prozessorientiertes Performance Measurement	93 95 97 100
	4.1.13 Innovation Performance Measurement	104
4.2	Konzepte aus der Unternehmenspraxis	105
	Das Konzept von J.I. Case	105
	Organisation – Das Konzept von Caterpillar	107
	Das Konzept von Hewlett Packard	109
	4.2.3.1 Die Anwendungsumgebung	109
	Controlling im internen Markt	109
	Rechnungswesens und Controlling	110
	Rechnungswesen und Controlling	112
	<ul> <li>Das Konzept der Dallas Area Rapid Transit (DART)</li> <li>4.2.5 Die Innovation Balanced Scorecard als Messinstrument für</li> </ul>	112
	Innovationsleistung am Beispiel der FESTO AG &Co. KG 4.2.6 Der Skandia Navigator – Ein Konzept des Intellectual Capital	114
	Management	119
4.3	Vergleichende Beurteilung der Konzepte	122
5 Em	pirische Untersuchungen zu Fragen des Performance Measurement	129
5.1	Beschreibung der wichtigsten Studien	129
	5.1.1 Studie von Kaneko/Kukuda/Hagino/Iwasaki u.a. 1986-1990 .	129
	5.1.2 Studie von Neely/Mills/Platts/Gregory/Richards 1994	131
	5.1.3 Studie von Lingle/Schiemann 1996	133
	5.1.4 Studie von Murphy/Trailer/Hill 1996	135
	5.1.5. Studie von Jorissen/Laveren/Devinck/Vanstraelen 1997	137
	5.1.6 Studie von Speckbacher/Bischof 2000	139
	5.1.7. Studie von Gleich 2001	142
	5.1.8 Studie von Günther und Grüning 2002	147
	5.1.9 Studie von Eicker/Kress/Lelke 2005	149
	5.1.10 Studie von Marr 2005	150
	5.1.11 Studie von Horváth & Partners 2008	152
	5.1.12 Studie von Raake 2008	157
	5.1.13 Die wichtigsten Studien im zusammenfassenden Überblick	161
5.2	Weitere internationale Untersuchungen zum Performance	163
	Measurement	107

Per	torman	ice Measurement in der Anwendung – Fallstudien	169		
6.1	Performance Measurement zur Projektsteuerung bei Siemens				
	Electr	oCom	170		
	6.1.1	Unternehmensumfeld und Zielsetzung der Fallstudie	170		
	6.1.2	Vorgehensweise bei der Entwicklung des Performance			
		Measurement-Konzepts	171		
		6.1.2.1 Festlegung der Berichtsinhalte und Aufbau eines			
		Reporting Konzepts	171		
		6.1.2.2 Bewertungsobjekte und Bewertungssysteme für			
		Projekte	172		
		6.1.2.3 Anbindung an den Planungsablauf bei der SEC unter			
		Integration von SAP R/3	174		
		Entwickeltes Performance Measurement-Konzept	175		
		Leistungsmessung und -beurteilung	179		
	6.1.5	Anwendungserfahrungen, Konzeptnutzen und Konsequenzen .	180		
6.2	Perfor	mance Measurement zur rentabilitätsorientierten Arbeits-			
	systen	ngestaltung und -bewertung bei der Mercedes-Benz AG	181		
	6.2.1	Unternehmensumfeld und Zielsetzung des Forschungsprojekts	181		
		Zielobjekt Arbeitssystemgestaltung	182		
		Zielobjekt Performance Measurement	183		
	6.2.4	Vorgehensweise bei der Entwicklung des Performance			
		Measurement-Konzepts	183		
		6.2.4.1 Festlegung der Leistungsebenen	184		
		6.2.4.2 Definition von Kennzahlen	185		
		Entwickeltes Konzept und Anwendungserfahrungen	186		
	6.2.6	Vorläufige Beurteilung des Konzeptnutzens und Anwendungs-	400		
		perspektiven	188		
6.3	Performance Measurement-Lösungen auf Basis der Balanced Score-				
			190		
	6.3.1	Traditionelle Anwendung der Balanced Scorecard am Beispiel			
		von Dieffenbacher	190		
	6.3.2	Ü	402		
		der Synergieerschließung in dezentralen Unternehmen	193		
	~	6.3.2.1 Geschäftsbereichsübergreifende Steuerung in	102		
		der Praxis	193		
		6.3.2.2 Handlungsempfehlungen für die Praxis	198 202		
	622	6.3.2.3 Schlussbetrachtung	202		
	6.3.3	der IT	202		
		6.3.3.1 Integration von IT-Strategie und Unternehmens-	202		
		strategie	202		
		6.3.3.2 Steuerung mit der IT-BSC bei ZF Informatik	204		
		6.3.3.3 Ansätze zur Weiterentwicklung der strategischen	-01		
		IT-Steuerung	208		

## Inhaltsverzeichnis

6.4		mance Measurement im administrativen Umfeld: Fallstudien	
	aus de	em Controllerbereich	210
		Leistungsumfang des Controllerbereichs im Überblick Effektivität und Effizienz der Leistungen des Controller-	211
	0.1.2	bereichs	213
	6.4.3		215
		Aufbau und Anwendung eines Konzepts im Controllingbereich	413
	0.4.4	eines Chemiekonzerns	216
		6.4.4.1 Leistungsgruppenfestlegung im Anwendungsbereich	216
		6.4.4.2 Die vier Stufen des Performance Measurement-	210
		Konzepts	217
		6.4.4.3 Aufbau des Performance Measurement-Konzepts	
		am Beispiel der Leistungsgruppe 1 (Informations-	
		management) des dezentralen Controllings	219
		6.4.4.4 Anwendungserfahrungen, Konzeptnutzen und	
		Konsequenzen	221
,	6.4.5	Aufbau und Anwendung eines Konzepts im Controllerbereich	
		eines Sondermaschinenbauers	221
		6.4.5.1 Bestimmung von Zielkosten für den Controllerbereich	
		(Schritt 1)	223
		6.4.5.2 Definition der Leistungen und Leistungsbewertung	
		(Schritte 2 und 3)	224
		6.4.5.3 Schwachstellenanalyse (Schritt 4)	226
		6.4.5.4 Produktzielkosten festlegen und Neugestaltung der	
		Leistungen (Schritt 5)	228
		6.4.5.5 Aufbau eines Performance Measurement-Konzepts	
		für den Controllerbereich (Schritt 6)	229
		6.4.5.6 Kontinuierliche Leistungsplanung und -messung	
		(Schritt 7), Konzeptnutzen und Konsequenzen	231
	6.4.6	Aufbau und Anwendung eines Performance Measurement-	
		Konzepts im Controllerbereich einer Logistikeinheit im	
		DaimlerChrysler-Konzern	232
		6.4.6.1 Visions- und Strategiefestlegung	233
		6.4.6.2 Leistungsanalyse und -bewertung	234
	× .	6.4.6.3 Schwachstellenanalyse, Performance Management	22.
		und Anwendungserfahrungen	236
	_	6.4.6.4 Konzeptnutzen und Konsequenzen	237
6.5	Proze	ssorientiertes Performance Measurement im Maschinen- und	
	Anlag	genbau	238
	6.5.1	Projektumfeld und Zielsetzung	238
	6.5.2	Prozesse abgrenzen und beschreiben	239
	6.5.3	Prozessleistung mehrdimensional messen	240
	6.5.4	Prozesse bewerten und verbessern	244
	6.5.5	Messen mit der Funktionen-Prozesse-Matrix	247
	6.5.6	Fazit und Ausblick	249

	6.6	Vergle	ichende Beurteilung der Fallstudien	250
7	Gru	ındsche	ema eines Performance Measurement-Systems	257
	<b>7.1</b>		rundschema eines Performance Measurement-Systems im	
		Überb	dick	257
		7.1.1 7.1.2	Darstellung der Beziehungen im Grundschema	257
			tung eines Performance Measurement-Systems	260
	7.2	<b>Subsy</b> 7.2.1	stem Strategische Planung und Steuerung	263
			Planung	265
			7.2.1.1 Hinterfragen der strategischen Grundhaltung	265
			7.2.1.2 Analyse des Planungsfeldes	265
			7.2.1.3 Gestaltung des Planungsfeldes	266
			7.2.1.4 Umsetzung der Planung: Kopplung strategischer und	
			operativer Planung sowie Kontrolle	268
			7.2.1.5 Zusammenfassung: Strategische Planungsphasen und	
		•	Planungsbestandteile sowie relevante Komponenten	
			für das Performance Measurement	270
			Stakeholder	270
		7.2.3	Strategische Leistungsebenen	276
			Strategieformulierung und Zielabstimmung	277
		7.2.5	Strategische Kennzahlenkategorien	278
			7.2.5.1 Ursache-Wirkungsbeziehungen der Kennzahlen im	
			Performance Measurement	278
			7.2.5.2 Ergebnis- und Treiberkennzahlen in der Performance	
			Measurement-Literatur	280
			7.2.5.3 Performance Areas – strategische Kennzahlen-	
			kategorien	282
			7.2.5.4 Ergänzende Überlegungen zum Design eines	
			PM-Kennzahlensystems	284
		7.2.6	Verbindung strategischer und operativer Planung	287
	- 3			288
	/.3		stem Operative Planung und Steuerung	288 289
		7.3.1	Zielkategorien	290
			Operative Leistungsebenen	
			Planungsumfang und Planungshorizont	291
		7.3.4	Operative Kennzahlenkategorien	294
	7.4	Subsy	stem Leistungsanreize, -vorgaben und -messung	294
		7.4.1	Kennzahlenkategorien zur Leistungsvorgabe (unter Berücksichtigung der Anbindung an das Anreizsystem) sowie	
			Vorgabebezugspunkte	295
		7.4.2	Messzyklus und Messmaßstäbe	299
			Ergebniskommunikation und Konsequenzen	300

		Inhaltsverzeichnis >	XVII
	7.5	5.1 Kennzahlenauswahl und -planvorgabe	303 304 304 310 312
	7.6	6.1 Umweltfaktoren	314 314 316 318
8		lungsempfehlungen für die Anwendung von Performance urement-Systemen und Ausblick	325
		<del></del>	325 328
9	Nac	wort	333
L	itera	rverzeichnis	337
Sı	ichv	rtverzeichnis	375